

Die inno-spec GmbH entwickelt und produziert spektroskopische Messgeräte für den industriellen Einsatz. Einen Schwerpunkt dabei bilden Hyperspektralkameras zur Aufnahme orts aufgelöster spektraler Daten. Mit technischer Kompetenz und Verständnis für Präzision entstehen innovative Produkte für unsere Kunden.

**Wir bauen unser Team weiter aus und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:**

## **Account Manager (m/w/d)**

**Wir bieten ein spannendes und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld im technischen Vertrieb mit folgenden Aufgaben:**

- Vertriebsorientierte Betreuung bestehender Kunden
- Auf- und Ausbau neuer Kundenbeziehungen im technischen Umfeld
- Eigenständige Planung und Generierung von Sales-Leads
- Ergebnisorientierte Umsetzung von Umsatzzielen
- Auftragsabwicklung sowie Koordination der Aktivitäten mit Kunden in enger Zusammenarbeit mit den internen Fachabteilungen
- Teilnahme an Fachmessen, Kongressen und Branchentreffen

**Was wir von unserem neuen Teammitglied erwarten:**

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Erfahrung auf internationalem Parket
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Hohes Maß an Service- und Kundenorientierung
- Fundierte MS-Office-Kenntnisse und Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse
- Reisebereitschaft
- Aufgeschlossenes Wesen mit positiver Ausstrahlung
- Freude am Umgang mit Menschen aus unterschiedlichen Kulturen
- Teamfähigkeit ist für Sie keine Floskel, sondern fester Bestandteil Ihrer Arbeitseinstellung
- Strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise

**Darauf dürfen Sie sich freuen:**

- Ein mittelständisches, agiles und zukunftsorientiertes Unternehmen aus der Metall- und Elektroindustrie
- Flache Hierarchien, viele Freiräume zur persönlichen Gestaltung „for new ways of work“
- Hoher technische Standard
- Sehr flexible Arbeitszeiten / Vertrauensarbeitszeit
- Faire Jahresgehälter und 30 Tage Urlaub im Jahr
- Wasser und Kaffee unlimited
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze
- Gemeinsame Socialevents

**Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung.**

**Bitte richten Sie diese unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:**

**Ihr Ansprechpartner:**

Frau Jasmin Weinmann

☎ +49 911 3766 91-0

✉ [karriere@inno-spec.de](mailto:karriere@inno-spec.de)

**inno-spec GmbH**

Sigmundstraße 220 / B7

90431 Nürnberg

[www.inno-spec.de](http://www.inno-spec.de)

