



Die inno-spec GmbH entwickelt und produziert spektroskopische Messgeräte für den industriellen Einsatz. Unser Schwerpunkt liegt auf Hyperspektralkameras zur Aufnahme orts aufgelöster spektraler Daten.

Mit Leidenschaft und Innovation leisten wir jeden Tag unseren Beitrag für bessere Nachhaltigkeit, um die Welt und ihre Ressourcen für künftige Generationen zu erhalten. (z. B. durch die Erhöhung der Abfallrecyclingquoten mittels unserer Technologie)

## Sales-Koordinator (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit mind. 32 Std./Woche



### Warum wir der richtige Arbeitgeber für DICH sind:

- Wir sind ein zukunftsorientiertes Unternehmen aus dem Mittelstand mit kleinen Teams, familienfreundlichen Rahmenbedingungen, einer offenen Gesprächskultur und jeder Menge Leidenschaft für unsere Vision
- Wir bieten ein unbefristetes Arbeitsverhältnis, sowie flexible Arbeitszeitmodelle mit „Mobil-Work-Optionen“ und 30 Tage Jahresurlaub
- Benefits wie, zusätzliches Geburtstagsfrei, monatliche Wertgutscheine, Mitarbeiterparkplätze, Getränke unlimited und das Angebot für ein BusinessBike gehören bei uns zum Gesamtpaket
- Die kontinuierliche, fachliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Teammitglieder ist Teil unserer Unternehmenskultur

### So könnte DEIN künftiges Aufgabengebiet aussehen:

- Dein primäres Aufgabenfeld liegt in der Betreuung unserer Vertriebspartner und Sales Engineers. Du überwachst die Vorgänge von der Bestellung bis zur Auslieferung, erledigst alle damit in Verbindung stehenden administrativen Aufgaben und bist die Kommunikationsschnittstelle
- In einer zugewiesenen Region (vorzugsweise APAC) versorgst Du unsere Vertriebspartner mit aktuellen Informationen und erarbeitest aussagekräftige Angebote für weitere Interessenten
- Als lösungsorientierter „Kümmerer“ betreust Du kleine und große Anliegen unserer Partner und Kunden und behältst dank einer sorgfältigen Dokumentation stets den Überblick
- Du unterstützt unser Sales-Team bei Präsentationen, Fachtagungen und Messen auf der ganzen Welt

### Warum DU optimal zu uns passt:

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und kannst bereits auf mehrjährige Erfahrung in der Kundenbetreuung für technisch anspruchsvolle Produkte zurückgreifen
- Durch deine verbindliche und transparente Art zu kommunizieren, bist Du in der Lage unsere Kunden zu Fans zu machen
- Auch in heißen Phasen, kannst Du einen kühlen Kopf bewahren und so interne und externe Ansprechpartner/innen zielgerichtet mit wichtigen Informationen versorgen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse, sowie ein routinierter Umgang mit den gängigen Office-Tools sind für dich selbstverständlich

**Wenn DU mit uns schon heute an morgen denken willst und ebenfalls Fan der Hands-on-Mentalität bist, dann freuen wir uns auf deine Nachricht.**

Bitte senden deine Bewerbung direkt an: [karriere@inno-spec.de](mailto:karriere@inno-spec.de)